

Myy paremmin - Ohjelmistoalan myyntitaitojen koulutusohjelma

18.1.2024
Kasvun suunnittelun
työpajapäivä

14.12.2023
Koulutuksen aloituspäivä,
ratkaisumyynnin
kehitystrendit, tekoälyn
hyödyntäminen

11.1.2024
Yrityksen
kasvusuunnitelman
laatiminen, "Growth Plan"

1.2.2024
Asiakkuuksien johtaminen

22.2.2024
Liidien generointi ja
nurturointi, sosiaalinen
myynti ja
sisältömarkkinointi

14.3.2024
Markkinointiviestin
kiteyttäminen ja
konversio-optimointi

11.4.2024
Kontaktointitekniikoiden
työpajapäivä

28.3.2024
Liidien hyväksyntä,
kontaktointi ja tapaamisen
sopiminen

25.4.2024
Data Driven Sales

16.5.2024
Tarpeiden kartoitus,
myyntimahdollisuudeksi
hyväksyminen ja tarjous

30.5.2024
Analytiikalla johdettu
markkinointi

13.6.2024
Neuvottelut, kaupan
klausaus ja lisämyynti

15.8.2024
Neuvottelutekniikoiden
työpajapäivä

29.8.2024
Nettisivut ja
hakukonenäkyvyys

19.9.2024
Myyntikäyttäytyminen ja
myyntipsykologia

3.10.2024
Ennustaminen, mittarointi
ja ohjelman päätös